



**ANACAFÉ**  
GUATEMALA



**CAFEX**  
33 CONGRESO DE LA CAFICULTURA  
GUATEMALA



**CAFEX**

33 CONGRESO DE LA CAFICULTURA  
GUATEMALA

# CLAVES DEL EXITO PARA LA CAFICULTURA DE ESPECIALIDAD

Daniela Maya – Relationship Manager de Clearpath Coffee



**ANACAFÉ**  
GUATEMALA



# CAFEX

33 CONGRESO DE LA CAFICULTURA  
GUATEMALA



## Daniela Maya

Relationship Manager



**CLEARPATH COFFEE**

Negociadora Internacional

Profesional en Mercadeo

Caficultora de 5ª generación

Catadora Q-Grader



**ANACAFÉ**  
GUATEMALA



**CAFEX**

33 CONGRESO DE LA CAFICULTURA  
GUATEMALA

# Café o CAFICULTOR?

# SOY UN/A CAFICULTOR/A ESPECIAL Y:

# SOY UN/A CAFICULTOR/A ESPECIAL Y:

1. Soy un proyecto en construcción y evolución dentro de mi empresa.

# SOY UN/A CAFICULTOR/A ESPECIAL Y:

1. Soy un proyecto en construcción y evolución dentro de mi empresa.
2. Si, es UNA EMPRESA y la trato como tal.

# SOY UN/A CAFICULTOR/A ESPECIAL Y:

1. Soy un proyecto en construcción y evolución dentro de mi empresa.
2. Si, es UNA EMPRESA y la trato como tal.
3. Las decisiones de mi cultivo son acordes y apropiadas a mi unidad productiva.

# SOY UN/A CAFICULTOR/A ESPECIAL Y:

1. Soy un proyecto en construcción y evolución dentro de mi empresa.
2. Si, es UNA EMPRESA y la trato como tal.
3. Las decisiones de mi cultivo son acordes y apropiadas a mi unidad productiva.
4. Investigo, busco fuentes de información confiables y corroboro.

# SOY UN/A CAFICULTOR/A ESPECIAL Y:

1. Soy un proyecto en construcción y evolución dentro de mi empresa.
2. Si, es UNA EMPRESA y la trato como tal.
3. Las decisiones de mi cultivo son acordes y apropiadas a mi unidad productiva.
4. Investigo, busco fuentes de información confiables y corroboro.
5. Solo asumo riezos que puedo permitirme perder.

# SOY UN/A CAFICULTOR/A ESPECIAL Y:

1. Soy un proyecto en construcción y evolución dentro de mi empresa.
2. Si, es UNA EMPRESA y la trato como tal.
3. Las decisiones de mi cultivo son acordes y apropiadas a mi unidad productiva.
4. Investigo, busco fuentes de información confiables y corroboro.
5. Solo asumo riezos que puedo permitirme perder.
6. Las decisiones de mi empresa estan alineadas con el mercado.

# SOY UN/A CAFICULTOR/A ESPECIAL Y:

1. Soy un proyecto en construcción y evolución dentro de mi empresa.
2. Si, es UNA EMPRESA y la trato como tal.
3. Las decisiones de mi cultivo son acordes y apropiadas a mi unidad productiva.
4. Investigo, busco fuentes de información confiables y corroboro.
5. Solo asumo riezos que puedo permitirme perder.
6. Las decisiones de mi empresa están alineadas con el mercado.
7. Reconozco que el lenguaje universal del café especial es la catación.

# SOY UN/A CAFICULTOR/A ESPECIAL Y:

1. Soy un proyecto en construcción y evolución dentro de mi empresa.
2. Si, es UNA EMPRESA y la trato como tal.
3. Las decisiones de mi cultivo son acordes y apropiadas a mi unidad productiva.
4. Investigo, busco fuentes de información confiables y corroboro.
5. Solo asumo riezos que puedo permitirme perder.
6. Las decisiones de mi empresa están alineadas con el mercado.
7. Reconozco que el lenguaje universal del café especial es la catación.
8. Soy un proveedor confiable, coherente y responsable.

# SOY UN/A CAFICULTOR/A ESPECIAL Y:

1. Soy un proyecto en construcción y evolución dentro de mi empresa.
2. Si, es UNA EMPRESA y la trato como tal.
3. Las decisiones de mi cultivo son acordes y apropiadas a mi unidad productiva.
4. Investigo, busco fuentes de información confiables y corroboro.
5. Solo asumo riesgos que puedo permitirme perder.
6. Las decisiones de mi empresa están alineadas con el mercado.
7. Reconozco que el lenguaje universal del café especial es la catación.
8. Soy un proveedor confiable, coherente y responsable.
9. Puedo con todo, pero no puedo con todo a la vez.

# SOY UN/A CAFICULTOR/A ESPECIAL Y:

1. Soy un proyecto en construcción y evolución dentro de mi empresa.
2. Si, es UNA EMPRESA y la trato como tal.
3. Las decisiones de mi cultivo son acordes y apropiadas a mi unidad productiva.
4. Investigo, busco fuentes de información confiables y corroboro.
5. Solo asumo riesgos que puedo permitirme perder.
6. Las decisiones de mi empresa están alineadas con el mercado.
7. Reconozco que el lenguaje universal del café especial es la catación.
8. Soy un proveedor confiable, coherente y responsable.
9. Puedo con todo, pero no puedo con todo a la vez.
10. Lo que hace al café especial, es quien está detrás de él.



**CAFEX**

33 CONGRESO DE LA CAFICULTURA  
GUATEMALA

**Gracias**

@maya.cafeina



**ANACAFÉ**  
GUATEMALA

# ANACAFÉ

GUATEMALA

